

# ***BREXIT***

## **Economic Development Board / Ondernemend Venlo**

Erik de Bie en Marijn Bodelier

# Het keurige VK in chaos...



# Brexit

---

**29 maart 2019**  
**verlaat het VK de EU**

# Wat moet/kan de EU nog doen ...



# Agenda

---

## De gevolgen van Brexit en hoe bereid je je goed voor?

1. De huidige status
2. Wat betekent de EU en Brexit nu feitelijk
3. De opties voor het vervolg (deal / no deal)
4. De concrete gevolgen van de Brexit voor bedrijven
5. Wat zijn essentiële acties voor de komende dagen en weken?

# Greenberg Traurig

- International law firm
- Kantoren in de VS, het VK, de EU en Azië
- Advocaten, belastingadviseurs en notarissen
- Full service



# Erik de Bie

- Advocaat en Belastingadviseur
- Internationale handel, douane, accijns en BTW
- Grensoverschrijdende supply chain, productie en transacties
- Naast advisering en implementatie, veelvuldig optreden in procedures, interne onderzoeken en disclosures



# Marijn Bodelier

- Advocaat bestuursrecht en vastgoed
- Europees en Nederlands bestuursrecht
- Projecten en crises in complexe regulatoire omgevingen
- Docent Rijksuniversiteit Groningen (internationaal milieurecht)
- Lid bezwaarschriftcommissie Alkmaar
- Annotator bij De Gemeentestem (Kluwer)





# De huidige status

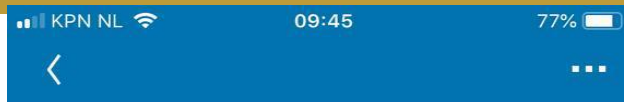


# Stellingen

---

- **Er komt een 'harde Brexit' (dus no-deal) op 29 maart**
- **Er komt een uitstel van Brexit van ten minste 1 jaar**
- **Er komt geen Brexit**

# Brexit biedt kansen



**Rana Harvey** • 1ste  
Managing Director at Monster Group (UK)  
17 u

Exciting News - Monster Group has created its first international subsidiary and will soon be dispatching European consignments from its warehouse in Venlo, Netherlands.

our UK sites will continue operating alongside our  
Therefore we are looking for:



## Brexit: bedrijven wijken ook uit naar Limburg

Logistiek

11-02-2019 om 06:15 door Will Gerritsen



Enkele bedrijven in de logistiek hebben zich uit vrees voor de zure gevolgen van de Brexit vorig jaar in Limburg gevestigd.

# Brexit biedt kansen

---

- Bedrijven die in het VK zijn gevestigd, kijken naar alternatieven (ca. 250 lopende contacten met Nederland)
- Bedrijven van buiten de EU die business gaan opzetten in Europa kijken veel minder naar het VK
- Een redelijke verwachting is dat nog veel meer bedrijven naar een alternatief voor het VK op zoek gaan na Brexit
- Nederland (en Noord-limburg) hebben dan goede “selling points”

# Brexit biedt kansen

- De Nederlandse overheid, de Douane en het bedrijfsleven hebben – relatief – sterk ingezet op een goede voorbereiding voor Brexit
- Nog sterker dan voorheen: Nederland heeft een neutrale positie binnen de EU. In plaats van het VK, geen Duitsland of Frankrijk
- Vanzelfsprekend: de centrale ligging, ook ten opzichte van belangrijke markten binnen de EU en het VK
- Logistieke oplossingen zijn direct voorhanden
- Naast logistiek is Nederland een prima locatie voor hoofdkantoor, verkooporganisatie, media/marketing, etc.
- Druk bij VK leveranciers om business te behouden

# Brexit is zeker ook een bedreiging

---

- Verwarring over status en vervolg
- Veranderende omstandigheden
- Onzekerheid
- Afbreuk aan level playing field

# “Paniek” in het VK?

- **AIG:** the U.S. insurance company has set up a new company in Luxembourg for EU clients
- **C&J Clark:** the seller of Clarks shoes plans to open a distribution center in continental Europe.
- **Heineken:** the Dutch brewer is stockpiling thousands of pallets of goods to make sure beer taps don't run dry
- **Merck:** the U.S. pharmaceutical giant may stockpile as much as six months' worth of goods and revise trade routes in preparation
- **Jaguar Land Rover:** the carmaker is temporarily pausing production at its engine factory in Wolverhampton in the run-up to Christmas, citing Brexit as a factor contributing to fluctuating demand
- **HSBC:** the bank, which has 5,000 U.K. staff, has reported that it will move 1,000 jobs to Paris

# Waarom doet Brexit er toe?

- EU belangrijke wetgever op veel gebieden
  - Verdragen
  - Richtlijnen die moeten worden geïmplementeerd in nationale wetgeving
  - Verordeningen die rechtstreeks werking in de Lidstaten
- Kernpunten:
  - Vrij verkeer van goederen, diensten, personen en kapitaal
  - Vrijheid van vestiging
  - Recent ook: vrij verkeer van persoonsgegevens
  - Mededinging, staatssteun, milieu

Bij een “no-deal Brexit” zijn deze regels in een keer niet meer van toepassing op het VK.



# Brexit: de juridische stand van zaken

- 29 maart 2019 om 23.00 uur (UK time): harde terugtrek deadline
  - Deal of geen deal: het VK moet uit de EU stappen, de EU heeft dan nog 27 lidstaten
  - Tenzij:
    - Verlenging ex art. 50 lid 3 VEU (verzoek van het VK en instemming EU); of
    - intrekken verzoek (arrest Hof van Justitie in zaak C-621/18 PPA Wightman)

# De Brexit Deal

(weggestemd in het VK, maar nog een sprankje hoop)

- “Withdrawal Agreement” tussen regering VK en EU
- Wat zal de Deal betekenen vanaf Brexit datum?
  - “overgangstermijn” tot 31 december 2020 tenzij verlenging (ex art. 50 lid 3 VEU)
  - transitieperiode van 21 maanden
    - overgangsperiode voor burgers en bedrijven
    - om te werken aan een nieuwe handelsrelatie (FTA) tussen de EU en het VK (*realistisch?*)
  - veel blijft nog hetzelfde tijdens de transitieperiode
    - VK betaalt EU-contributie
    - nog steeds toegang tot de interne markt
    - recht op subsidies van de EU
    - vrij verkeer van personen blijft intact
  - het VK mag niet meer meebeslissen binnen de EU

# De Brexit Deal

- Overige onderwerpen
  - Financieel: the *Divorce Bill*
    - het schikkingsbedrag dat het VK aan de EU moet betalen (geschat op GBP 39 miljard)
    - omvat mede de jaarlijkse EU contributie van het VK (2018 geschat op netto GBP 10,8 miljard)
  - Rechten voor personen:
    - VK burgers in de EU, en EU-burgers in het VK behouden hun huidige (woon en sociale) rechten na de Brexit
    - burgers die gedurende de transitieperiode woonachtig zijn in een andere EU-lidstaat mogen in dat land blijven na de transitieperiode
    - een EU-burger die voor 5 jaar in dezelfde EU-lidstaat woonachtig is kan een permanente verblijfsvergunning aanvragen

# De Brexit Deal - Backstop



# De Brexit Deal - Backstop

- Noord-Ierland/*backstop*
  - als voor het einde van 2020 geen lange termijn handelsakkoord is overeengekomen dan zal een *backstop* inwerking treden: garandeert dat geen harde grens komt met fysieke grenscontroles door het VK langer lid te laten blijven van de douane-unie
    - het VK onderworpen aan *level playing field conditions* om geen concurrentievoordeel te behalen wanneer het langer lid blijft van de douane-unie
    - Noord-Ierland zal een hechtere douane relatie met de EU gaan onderhouden en zal meer aangesloten zijn met de interne markt
- Geschillen
  - het VK blijft tot eind 2020 onderworpen aan de jurisdictie van het HvJ EU en het Gerecht, dit is enigszins anders als de *backstop* is getriggered
    - dan kan het HvJ EU geschillen niet direct beslechten, een arbitrage tribunaal zal in het leven moeten worden geroepen
    - als een geschil ziet op de interpretatie van EU recht zal de arbitrage tribunaal het geschil naar het HvJ EU moeten verwijzen
  - een gezamenlijke EU-VK commissie zal geschillen over de terugtrekakoord moeten beslechten

# Wat als de (gewijzigde) Deal van tafel gaat?

- Verlenging terugtrekprocedure ex art. 50 lid 3 VEU?
  - Kan voor onbepaalde tijd zijn en op ieder moment van de onderhandelingen worden overeengekomen
  - Verlenging van Britse EU-lidmaatschap, en daarmee ook de kosten (*Divorce Bill* omvangrijker)
  - Politiek houdbaar?
    - *Leave* stemmers zullen resultaat willen zien
    - 7 mei 2020 worden de volgende algemene parlementsverkiezingen gehouden; vrees bestaat dat deze verkiezingen een tweede referendum worden over vertrek uit de EU als de terugtrekking voor 7 mei 2020 niet is afgerond
- Geen deal en geen verlenging terugtrekprocedure?
  - Unilaterale terugtrekking van het VK
  - Geen regeling voor de nieuwe verhouding.
  - Verdragen die EU is aangegaan zijn niet meer van toepassing op het VK

# Het beperkt aantal beschikbare Brexit opties

(al vanaf het begin en nog steeds)

- Het VK blijft onderdeel van de interne markt en de douane-unie
- Het VK blijft onderdeel van de douane-unie (met eventueel een +)
- EU en het VK komen tot een 'free trade agreement' (met eventueel een +)
- No-deal ("WTO scenario")

# Het VK blijft in de interne markt en douane-unie

- Gevolg: in de praktijk zou er weinig veranderen
  - In beginsel volledig vrij verkeer
  - EU regelgeving geldt grotendeels ook in het VK
  - Ruime bevoegdheden HvJ EU
  - Geen (directe) zeggenschap van het VK betreffende EU regelgeving
  - Conclusie van politici in VK: no go



# Het VK blijft in de douane-unie

(met eventueel  
een +)

- Wat is een douane-unie? *Geen volledig vrij verkeer, maar wel van goederen (eventueel extra d.m.v. de +)*
- Geen douaneformaliteiten aan de EU-VK grens nodig
- EU reguleert alle in- en uitvoer van goederen d.m.v. heffingen en vereisten. Gevolg: VK kan geen eigen handelspolitiek voeren
- Conclusie VK politiek (tot nu toe): no go

# Het VK en EU samen in een free trade agreement

- In beginsel geen vrij verkeer van goederen
- Douaneformaliteiten aan de grenzen
- Het VK kan eigen handelspolitiek voeren
- Aanzienlijke verslechtering ten opzichte van EU interne markt
- Het duurt vaak jaren voordat er een FTA is (Backstop!)
- Deze optie is de basis voor de weggestemde Deal

# No-deal / WTO scenario. Wat is de WTO?

- GATT: General Agreement on Tariffs and Trade
- GATS: General Agreement on Trade in Services.
- Andere WTO agreements: TRIPS (Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights); GPA (The Government Procurement Agreement)
- Voornaamste rol: oplossen handelsconflicten tussen WTO leden

# No-deal / WTO scenario. WTO principes?

- WTO leden mogen importheffingen en andere handelsbelemmeringen invoeren. Landen mogen echter in beginsel geen onderscheid maken. (“*Most-favoured-nation (MFN) treatment*”)
- Uitzonderingen op MFN treatment zijn toegestaan:
  - Landen mogen een handelakkoord sluiten dat slechts van toepassing is op goederen die worden verhandeld binnen de groep die bij het akkoord is aangesloten
  - Ontwikkelingslanden hebben bijzondere toegang
  - Raise barriers against products that are considered to be traded unfairly from specific countries (e.g. anti-dumping levies). Handelsbeperkingen tegen producten die worden beschouwd als oneerlijk verhandeld door bepaalde landen, bijv. anti-dumping
  - Na customs clearance, moeten geïmporteerde en lokaal geproduceerde goederen gelijk worden behandeld

***Indien geen uitzondering (douane-unie of free trade agreement) kunnen de EU en het VK niet anders dan werken volgens WTO recht***

# No-deal / WTO scenario

- EU heft douanerechten van 5% op camera's uit China, dan ook op camera's uit VK
- EU besluit het douanerecht op camera's vanuit VK terug te brengen naar 0%, dan moet dat ook gelden voor camera's uit China
- Dit scenario zou waarschijnlijk desastreus zijn voor de handel tussen EU en VK
- Alleen op te lossen door:
  - Een vrijhandelsakkoord of 'beter' te hebben; en,
  - Een transitieperiode/backstop af te spreken

# Stellingen

- **Nederland is klaar voor Brexit**
- **Mijn bedrijf is klaar voor Brexit**



# De gevolgen van Brexit voor bedrijven

---

- Deal scenario
- No deal scenario

# Deal scenario

---

- Het recht van de EU blijft in beginsel van toepassing op het VK gedurende de overgangstermijn tot eind 2020
- Maar toch...kan er op punten onduidelijkheid bestaan (bijv. wat betreft persoonsgegevens)
- Hoe waarschijnlijk is dit scenario geworden?



# No deal scenario

---

- Heel veel gevolgen op tal van gebieden, o.a.:
  - douane
  - logistiek
  - werknemers
  - milieu / producten
  - persoonsgegevens
  - intellectuele eigendom
  - contracten
  - vennootschappen
- EU / Nederland bereiden eenzijdige maatregelen voor om impact te verzachten

# No deal: douane

- Klaar zijn voor in-, uit en doorvoer EU – UK
- De Nederlandse Douane verwacht dat ondernemers klaar zijn
- Tenminste nodig: EORI nummer.  
Eventueel andere vergunningen/regelingen
- Impact op kosten
- Niet-fiscale douanetaken en taken andere diensten bij binnenkomst en uitgaan EU, bijvoorbeeld keuringen
- Wat zijn de mogelijkheden in het VK voor NL of VK bedrijven?



# No deal: BTW

---

- Gevolgen voor de hand liggend: in- en uitvoer in plaats van intracommunautaire transacties
- Impact op BTW compliance, facturen, toepassen verlegging, gebondenheid van het VK aan BTW richtlijnen, etc.
- Artikel 23 codenummer in Nederland
- Verleggingsregeling in het VK

# No deal: logistiek

- Hoe kunt/moet u de supply chain inrichten rekening houden met de Brexit
- EU – VK – Ierland
- Wachttijden
- Aanhouden extra voorraden
- Rechtstreeks van niet-EU naar het VK in plaats van via Nederland?
- Zijn transporteurs en douane-expediteurs er klaar voor?



# No deal: B2C (internetverkopen)

---

- De gevolgen voor B2C verkopen vanuit EU in het VK lijken ingrijpend
- Logistiek
- Douane -> stijging kosten en verplichtingen
- BTW
- Website: prijzen, incoterms toepasselijke bepalingen
- Retourzendingen (combinatie VK – Ierland)

# No deal: werknemers

---

- Eenzijdige regeling vanuit Nederland

# No deal: milieu / producten

- EU heeft veel wetgeving op het gebied van milieu voortgebracht
- EVOA: handel in afvalstoffen
- REACH: handel in chemische producten
- CLP: labels
- CE markering (Machinerichtlijn)
- Productaansprakelijkheid voor importeur
- Verpakkingen
- Deze regelingen zijn niet meer van toepassing op bedrijven in het VK. Dit leidt tot noodzakelijke aanpassingen, bijv. Bij de import van chemische producten vanuit het VK.

# No deal: persoonsgegevens

---

- GDPR (AVG)
- Het VK wordt een derde land. Niet zonder meer mogelijk om persoonsgegevens naar het VK over te brengen
- ‘Adequacy decision’, passende waarborgen of bindende bedrijfsvoorschriften (BCR)
- Ook in het deal scenario bestaat enige onduidelijkheid hierover (terwijl hier wel een expliciete regeling over is opgenomen in de Withdrawal Agreement)



# No deal: intellectuele eigendom

---

- Bestaande Europese merken blijven in beginsel beschermd in het VK
- Nieuwe registratie vereist in het VK?

# No deal: contracten

- Alle clausules waarin wordt gesproken over “EU” omvatten straks niet meer mede het VK (ook als er wel een deal is)
- Kan gevolgen hebben voor distributieovereenkomsten en licentieovereenkomsten als het het toepassingsgebied bijvoorbeeld gedefinieerd is als “EU”.
- Incoterms (bijv. DDP). Wie betaalt de invoerrechten, overige heffingen en de kosten voor douaneafhandeling bij handel met EU-VK?
- Brexit kan wellicht kwalificeren als ‘onvoorziene omstandigheid’. Dat geeft mogelijk het recht om overeenkomst te wijzigen of te ontbinden (art. 6:258 lid 1 BW).
- Vertraging bij leveringen? Extreme koerswisselingen Britse pond? Voor wiens risico?
- Check verzekeringen
- Rechts- en forumkeuzeclausules
- Tenuitvoerlegging van vonnissen

# No deal: vennootschappen

---

- Vrijheid van vestiging geldt niet meer voor VK vennootschappen
- Fusie, splitsing, etc. wordt lastiger met VK vennootschappen
- Wet op de formeel buitenlandse vennootschappen

# Voor overheden?

---

- Europese aanbestedingen
- Contracten (inkoop, certificering)
- Hosting, cloudgegevens
- Aanvragen / informatieverzoeken van VK burgers

# Maatregelen van de NL overheid

---

- Verzamelwet
  - vennootschapsrecht, rijbewijzen, sociale zekerheid en zorgverzekering
  - mogelijkheid om snel tijdelijke maatregelen te kunnen nemen
- Crisisplan voor eerste drie dagen na Brexit

# Essentiële acties

---

- Wijs een Brexit-coördinator aan en organiseer een crisis-team
- Maak een noodplan voor de drie dagen rond Brexit
- Zorg dat key personen niet op vakantie zijn rond Brexit
- Houd een voorbereidend overleg met alle relevante personen binnen uw bedrijf en uw adviseurs
- Inventariseer alle relaties die u heeft met bedrijven in het VK (handel, servers, etc.). Zijn er schakels in uw supply chain in het VK?
- Bekijk welke wetgeving daarop van toepassing is en wat er gaat veranderen
- Bekijk welke contracten daarop van toepassing zijn en wat uw risico's zijn
- Neem passende maatregelen (vgl. wat andere bedrijven hebben gedaan)
- Ga pro-actief in overleg met uw relaties, documenteer uw acties

# Essentiële acties

- Check of uw relaties klaar zijn voor Brexit (logistieke dienstverlener, Cloud provider etc.)
- Ontwikkel, naast het 'hoofdscenario', een alternatief voor het geval de problemen groter/anders zijn dan verwacht



# Maar benut ook mogelijke kansen!

---

- Bekijk welke bedrijven efficiënter zaken zouden kunnen doen via NL in plaats van via het VK
- Heronderhandelen met VK leveranciers en klanten
- Laat zien dat u klaar bent voor Brexit





**BETTER  
TOGETHER**

**Vragen?**

# Contactgegevens

---

## Erik de Bie

Advocaat/Shareholder  
Greenberg Traurig, LLP

Leidseplein 29, 1017 PS Amsterdam  
P.O. Box 75306, 1070 AH Amsterdam  
The Netherlands

T +31203017315  
C +31610894179

[DeBieE@gtlaw.com](mailto:DeBieE@gtlaw.com)

## Marijn Bodelier

Advocaat/Shareholder  
Greenberg Traurig, LLP

Leidseplein 29, 1017 PS Amsterdam  
P.O. Box 75306, 1070 AH Amsterdam  
The Netherlands

T +31203017309  
C +31613579107

[BodelierM@gtlaw.com](mailto:BodelierM@gtlaw.com)